

MICROFINANZAS

UNIDAD DE COMPETENCIA

Los egresados de Micro finanzas estarán preparados para llevar a cabo todo el proceso de micro créditos, como la promoción, evaluación, gestión de desembolso y recuperación, contando con un criterio de que le permita determinar y sustentar el mismo en un Comité de Crédito. Posee un valor agregado de sólida formación en Valores Ético Laborales, y un fuerte sentido de brindar al cliente un Servicio Increíble.

PROFESORES DEL ÁREA



Edwin Puente
Microfinanzas



Placido Paucar
Análisis EEFF



Jimmy Mendoza
Matemática Fin



Henrios Salvador
Ventas

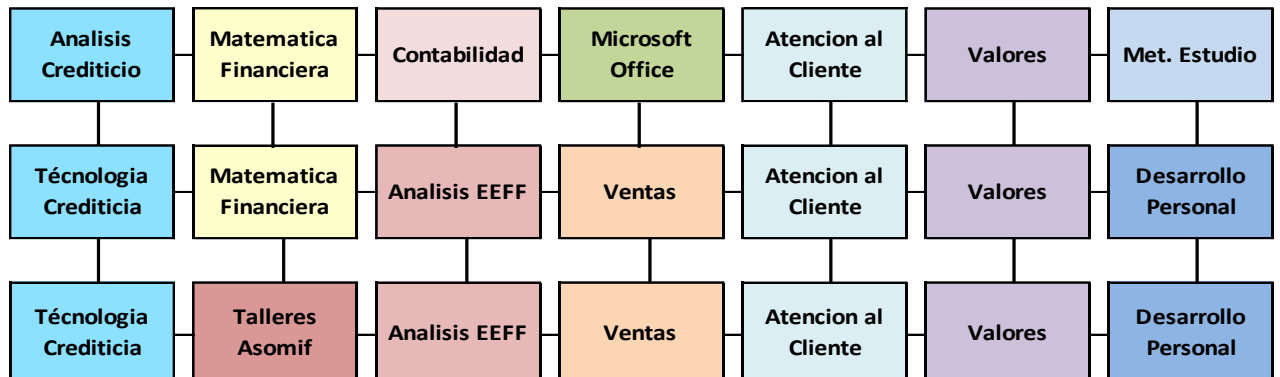


Carlos Bueno
Microsoft Excel



Wilmer Sumalave
Microfinanzas

MALLA CURRICULAR



CONTEXTUALIZACION DEL CURSO

CAPACIDADES TERMINALES	CRITERIOS DE EVALUACION	HORAS
1. TECNOLOGÍA CREDITICIA	<ul style="list-style-type: none"> Explicar los conceptos básicos de acuerdo a ley de mypes y de ley de la SBS. Justificar e identifica a los sujetos de creditos según la Categoría del deudor. Hacer un esquema de revisión y evaluación cualitativa de un expediente Valorar la importancia de la evaluación cualitativa Justificar e identifica a los sujetos de crédito de acuerdo a la evaluación. Explicar el contenido del expediente de acuerdo a Normas que establece la obligatoriedad de la sbs. Establecer y explica los alcances de los riesgos crediticios. Reconocer la importancia que se cumple la evaluación de los créditos con los riesgos. Realizar la evaluación y define las propuestas el comité de créditos Definir, justifica y propone un caso real Proyectar el crédito para su evaluación y aprobación Explicar las ventajas y desventajas del expediente 	93

<p>2. ANÁLISIS ESTADOS FINANCIEROS</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Manejar la Terminología Financiera. • Entender los Componentes de un Estado Financiero. • Elaborar un Balance General. • Elaborar un Estado de Ganancias y Pérdidas. • Aplicar e Interpreta los Ratios Financieros • Elaborar un Flujo de Caja 	<p>40</p>
<p>3. MATEMÁTICA FINANCIERA</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Ecuaciones de Primer Orden/ Tanto por Ciento • Factores de Conversión • Interés Simple, en ecuaciones de Primer Orden • Interés Simple, en ecuaciones de "n" siendo "n" entero • Tasa efectiva. Ecuación de orden n siendo n entero o racional. • Anualidades incorporando los procesos de cálculo de la tasa efectiva. • Conoce y Analiza los sistemas de amortización de deudas. • Construye los Cronogramas de Pagos (Amortización de Deuda) 	<p>40</p>
<p>4. VENTAS</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Ser Emprendedor • Retener de Conceptos y Procesos de su empresa • Segmentar Clientes y Reaccionar en diferentes situaciones • Agilizar el acercamiento • Entablar con habilidad una Comunicación Comercial • Persuadir al Cliente • Tener capacidad Receptiva y soluciones creativas • Hacer Presentaciones a Nivel Profesional 	<p>54</p>
<p>5. MICROSOFT EXCEL</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Utilizar formulas y funciones básicas • Implementar funciones básicas, intermedias y avanzadas para para solucionar diferentes casos financieros reales • Generar cuadros estadísticos aplicando las herramientas y funciones de excel • Rastrear datos a través de fórmulas y herramientas de búsqueda • Manejar y dominar el entorno de trabajo de Excel, ventanas, tablas, gráficos y hojas de impresión 	<p>30</p>
<p>6. VALORES</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Desarrolla su labor personal de forma honrada, está dispuesto a solucionar problemas y no ser parte de ellos. Con iniciativa, 	<p>18</p>

	características de líder, ideas creativas y una actitud positiva de progreso hacia la vida y el trabajo.	
7. ATENCIÓN AL CLIENTE	<ul style="list-style-type: none"> • Comprende y valorar la importancia de mejorar los estándares de calidad en el servicio al cliente. Tiene conocimientos, habilidades y sobre todo actitudes que nos permitan brindar un servicio de excelencia a los clientes tanto externos como internos. 	22
8. DESARROLLO PERSONAL	<ul style="list-style-type: none"> • Tener Lista la Hoja de Vida. • Habilidad para Desenvolverse con fluidez en el dialogo. • Tener laborado su proyecto de vida. • Controlar las señales de su cuerpo. • Imagen Personal Correcta. • Vocalización Clara para comunicarse correctamente. • Elaborar su Presupuesto Familiar. 	20
TALLERES	<ul style="list-style-type: none"> • Institutos, Métodos de Estudios, Actividades al Templo y Otros 	25
TOTAL DE HORAS DEL CURSO		342

1. HORARIOS DESARROLLADOS

Horas		Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes
08:00	08:30	Matemática Básica (Jimmy Mendoza)	Microfinanzas (Wilmer Sumalave)	Matemática Básica (Jimmy Mendoza)	Microfinanzas (Wilmer Sumalave)	Matemática Básica (Jimmy Mendoza)
08:30	09:00					
09:00	09:30					
09:30	10:00					
10:00	10:30	Omar Huerta (Valores)	Ventas (Henrios Salvador)	Ventas (Henrios Salvador)	Desarrollo Personal (Teresa Villafuerte)	Omar Huerta (Valores)
10:30	11:00					
11:00	11:30					
11:30	12:00	Análisis EEFF (Thomas Robertson)	Ventas (Henrios Salvador)	Ventas (Henrios Salvador)	Desarrollo Personal (Teresa Villafuerte)	Omar Huerta (Valores)
12:00	12:30					
12:30	13:00					
13:00	13:30	Almuerzo	Almuerzo	Almuerzo	Almuerzo	Almuerzo
13:30	14:00	Almuerzo	Almuerzo	Almuerzo	Almuerzo	Almuerzo
14:00	14:30	Análisis EEFF (Thomas Robertson)	Análisis EEFF (Thomas Robertson)	Microsoft Excel (Rosa Suyon)	Desarrollo Personal (Teresa Villafuerte)	Microfinanzas (Wilmer Sumalave)
14:30	15:00					
15:00	15:30					
15:30	16:00					
16:00	16:30	Institutos	EJERCICIOS	Análisis EEFF (Thomas Robertson)	Microsoft Excel (Rosa Suyon)	Microfinanzas (Wilmer Sumalave)
16:30	17:00					
17:00	17:30					
17:30	18:00	Libre	Atención al Cliente (Santiago Cueva)	Atención al Cliente (Santiago Cueva)	Atención al Cliente (Santiago Cueva)	Atención al Cliente (Santiago Cueva)
18:00	18:30					
18:30	19:00					
19:00	19:30					
19:30	20:00					